UMOWA SPRZEDAŻY Nr …………..

zawarta we Wrocławiu w dniu [•]

pomiędzy:

1. [•] zwaną dalej „**Kupującym”**

a

1. **[•]** zwaną dalej „**Sprzedającym",**

**§ 1**

**Przedmiot umowy sprzedaży**

## Przedmiotem niniejszej umowy jest sprzedaż sprzętu: [•] (dalej: **„Sprzęt**”) , zgodnie z ofertą z dnia [•] będącą integralną częścią niniejszej Umowy.

## Sprzedawca oświadcza, że Sprzęt jest nowy, kompletny, gotowy do użytkowania, nie wymaga dodatkowych zakupów i inwestycji, pozbawiony jest wad technicznych i prawnych, spełnia wszelkie przewidziane przepisami prawa normy, posiada wymagane certyfikaty oraz spełnia wszelkie inne wymogi pozwalające na jego eksploatację i bezpieczne używanie przez Kupującego.

**§2.**

**Wynagrodzenie**

1. Strony ustalają zryczałtowaną cenę sprzedaży Sprzętu, na **[•] brutto (słownie:** [•]) (dalej: „**Cena sprzedaży**”).
2. Cena sprzedaży brutto zawiera podatek VAT zgodnie z obowiązującą w dniu podpisania umowy stawką (z zastrzeżeniem ust. 3), i obejmuje koszt dostarczenia, instalacji i uruchomienia Sprzętu oraz szkolenia aplikacyjnego z zakresu podstawowej obsługi Sprzętu.
3. Zmiana stawki podatku VAT po zawarciu umowy oznaczać będzie przyjęcie jako obowiązującej stawki VAT z dnia powstania obowiązku podatkowego a zmiana wartości (ceny) przedmiotu umowy brutto z tego tytułu akceptowana będzie przez Strony bez konieczności składania dodatkowych oświadczeń.

**§ 3.**

**Warunki płatności**

1. Zapłata Ceny sprzedaży nastąpi przelewem na rachunek bankowySprzedawcy wskazany na fakturze VAT w następujących transzach:

Transza I 100 % Ceny sprzedaży po wykonaniu instalacji i uruchomienia Sprzętu oraz szkolenia aplikacyjnego z zakresu podstawowej obsługi Sprzętu, z zastrzeżeniem § 4 ust. 7 Umowy.

Cena sprzedaży zgodnie z transzami wskazanymi w ust.1 powyżej zostanie zapłacona przez Kupującego na rzecz Sprzedającego w terminie do 60 dni od dnia wystawienia faktury VAT, w sposób wskazany w ust. 1 powyżej.

1. W wypadku opóźnienia w zapłacie ceny Sprzedającemu przysługują odsetki ustawowe za opóźnienie.

**§4.**

**Warunki sprzedaży i dostawy**

1. Realizacja przedmiotu umowy – dostawa, instalacja i uruchomienie sprzętu, będzie potwierdzona Protokołem Odbioru podpisanym przez upoważnionych przedstawicieli obu Stron.

Miejscem dostawy Sprzętu będzie: …………………………………………………………………………………….

1. Za chwilę wydania Sprzętu poczytuje się chwilę jej dostarczenia do miejsca dostawy. Do czasu rozpoczęcia instalacji Kupujący zapewni odpowiednie miejsce do przechowywania Sprzętu oraz zabezpieczy je do czasu rozpoczęcia instalacji. Kupujący zobowiązany jest do przechowywania dostarczonych urządzeń w zamkniętych pomieszczeniach w taki sposób, aby nie miały do nich dostępu osoby nieupoważnione.
2. Dostawa Sprzętu nastąpi w terminie ……………od dnia zawarcia niniejszej umowy. W wypadku opóźnienia z dostawą sprzętu Kupujący ma prawo wyznaczyć Sprzedawcy dodatkowy termin 14 dni na wykonanie zobowiązania z zastrzeżeniem, że po jego bezskutecznym upływie będzie mógł od umowy odstąpić.
3. Dostawa Sprzętu do Kupującego odbywa się na koszt i odpowiedzialność Sprzedawcy.
4. Osobami odpowiedzialnymi ze strony Kupującego za podpisanie Protokołu Odbioru jest ………………...
5. Z chwilą podpisania protokołu odbioru na Kupującego przechodzi ryzyko związane z przypadkową utratą lub uszkodzeniem Sprzętu.
6. Podstawą do wystawienia przez Sprzedawcę faktury VAT jest zaakceptowany i podpisany przez Kupującego protokół odbioru bez zastrzeżeń Sprzętu.
7. Warunkiem podpisania przez Kupującego protokołu odbioru Sprzętu jest:
8. ustawienie Sprzętu w miejscu uzgodnionym z Kupującym wraz z przyłączeniem do instalacji jeśli jest to wymagane,
9. przeprowadzenia próbnego rozruchu Sprzętu (jeżeli wystąpi);
10. dostarczenia kompletnej dokumentacji dostarczonego Sprzęt,
11. przeszkolenie personelu Kupującego.
12. Wykrycie wad lub usterek przedmiotu Umowy w trakcie odbioru stanowi podstawę do odmowy odbioru wadliwego lub uszkodzonego Sprzętu.
13. Wykrycie wad lub usterek po odbiorze nie pozbawia Kupującego uprawnień wynikających z Umowy oraz możliwości dochodzenia od Sprzedawcę roszczeń na zasadach ogólnych.
14. W przypadku gdy Kupujący w momencie dostawy Sprzętu przez Kupującego posiada urządzenie odpowiadające zakupionemu Sprzętowi, Sprzedający zobowiązuje się do odebrania i utylizacji posiadanego przez kupującego urządzenia na własny koszt i na własne ryzyko.

**§5.**

**Szkolenie**

1. Sprzedawca zapewni przeprowadzenie szkolenia aplikacyjnego dla personelu Kupującego z podstawowej obsługi Sprzętu.
2. Szkolenie, o którym mowa w ust. 1 odbędzie się w terminie do 14 od daty instalacji, ustalonym z Kupującym.
3. Sprzedawca poinformuje Kupującego o terminie dostawy Sprzętu co najmniej z 3-dniowym wyprzedzeniem przed planowaną dostawą, a Kupujący wyznaczy osoby upoważnione do wzięcia udziału w szkoleniu.

**§6.**

**Serwis techniczny, rękojmia i gwarancja na sprzęt**

1. Okres gwarancji oraz rękojmi na Sprzęt wynosi **[•]** licząc od daty instalacji i uruchomienia sprzętu potwierdzonej Protokołem Odbioru.
2. W ramach udzielonych gwarancji oraz rękojmi Sprzedawca zobowiązuje się, wedle własnego wyboru, do naprawy wad Sprzętu, które ujawnią się w okresie obowiązywania gwarancji oraz rękojmi, a których przyczyna tkwiła w produkcie w dacie zawarcia niniejszej umowy, lub do wymiany Sprzętu na wolny od wad. W przypadku braku konieczności sprowadzania części zamiennych od Producenta Sprzedawca zobowiązuje się do naprawy Sprzętu w ciągu 2 dni roboczych. W przypadku konieczności sprowadzenia od Producenta części zamiennych lub całego Sprzętu, Sprzedawca zobowiązuje się do naprawy w terminie 5 dni roboczych.
3. W okresie gwarancji Sprzedawca dostarcza nieodpłatnie sprzęt zastępczy, w przypadku stwierdzenia, że naprawa potrwa dłużej niż 2 dni roboczych.
4. Wszelkie koszty związane z realizacją uprawnień z tytułu gwarancji i rękojmi obciążają Sprzedawcę (w szczególności koszty dojazdu, koszty części zamiennych, naprawy).
5. Wykonanie przez Kupującego uprawnień z gwarancji nie wpływa na odpowiedzialność Sprzedawcy z tytułu rękojmi.
6. Celem wykonania napraw Sprzętu będących przedmiotem umowy autoryzowany serwis Sprzedawcy lub Producentauzyska w okresie gwarancji nieograniczony dostęp do tych urządzeń.
7. Zgłoszenia (dotyczące zarówno potrzeby wykonania przeglądów okresowych jak i napraw gwarancyjnych oraz wad Sprzętu zgłaszanych w ramach rękojmi) winny być dokonane bezpośrednio do Sprzedawcy w formie pisemnej, za pomocą poczty elektronicznej na następujący adres e-mailowy [•]
8. Warunkami utrzymania gwarancji oraz rękojmi są ponadto:
   1. dokonywanie okresowego przeglądu gwarancyjnego Sprzętu przez Sprzedawcę, nie rzadziej niż raz na 12 miesięcy. Przegląd winien być potwierdzony na piśmie przez serwisanta Sprzedawcy. Kupujący zgłasza gotowość wykonania przeglądu w sposób określony w ust. 7 przynajmniej z 14-dniowym wyprzedzeniem;
9. Warunkiem wykonania uprawnień z tytułu gwarancji jest zgłoszenie przez Kupującego wady, która może być przesłana pocztą na adres e-mail: [•].
10. Kupujący może dochodzić roszczeń z tytułu rękojmi i gwarancji za wady także po upływie terminów, o których mowa w ust. 1, jeżeli Kupujący zgłosi wadę przed upływem terminu.
11. Po zakończeniu okresu gwarancji Sprzedawca zobowiązuje się do przekazania Kupującemu dokumentacji serwisowej, w szczególności z podaniem haseł, kodów i kluczy serwisowych do właściwego systemu.
12. Po zakończeniu okresu gwarancji Kupujący będzie uprawniony do serwisowania Sprzętu przez wybrany przez siebie niezależny serwis.

**§ 7 Odpowiedzialność/kary umowne**

1. Sprzedawca nie może zwolnić się od odpowiedzialności względem Kupującego z tego powodu, że niewykonanie lub nienależyte wykonanie przedmiotu umowy przez Sprzedawcę było następstwem niewykonania lub nienależytego wykonania zobowiązań wobec Sprzedawcy przez jego kooperantów.
2. W przypadku zniszczenia lub uszkodzenia mienia Kupującego podczas realizacji przedmiotu niniejszej umowy, Sprzedający zobowiązany jest niezwłocznie na swój koszt dokonać naprawy i doprowadzić do stanu poprzedniego majątek Kupującego. Jeżeli zniszczenie lub uszkodzenie będzie dotyczyło mienia Kupującego, od którego sprawności zależy właściwe i niezakłócone funkcjonowanie przedsiębiorstwa Kupującego, w szczególności w zakresie opieki nad pacjentami, Kupujący będzie uprawniony do doprowadzenia mienia do stanu poprzedniego, na koszt i ryzyko Sprzedawcy.
3. Sprzedający zapłaci Kupującemu karę umowną w przypadku:
4. w przypadku uchybienia terminowi Dostawy Sprzętu w terminie wskazanym w § 4 ust. 3 Umowy - w wysokości 0,5 % wartości brutto wynagrodzenia umownego określonego w § 3 ust. 1 za każdy dzień opóźnienia,
5. w przypadku uchybienia terminowi w usunięciu wady lub usterki stwierdzonych w trakcie czynności odbiorowych lub usunięcia wady objętej zgłoszeniem wad - w wysokości 0,5 % wartości brutto wynagrodzenia umownego wskazanego w § 3 ust. 1 Umowy za każdy dzień opóźnienia;
6. w przypadku odstąpienia od Umowy przez Kupującego z przyczyn, za które odpowiedzialność ponosi Sprzedający - w wysokości 10% wynagrodzenia brutto za przedmiot umowy określony w § 3 ust. 1 Umowy.

**§ 9**

**Postanowienia końcowe**

1. Kupującyzobowiązuje się do korzystania ze sprzętu i urządzeń zgodnie z zasadami określonymi w instrukcji obsługi Producenta, stanowiącej załącznik do niniejszej umowy.
2. Wierzytelności przysługujące Stronom z niniejszej umowy mogą być przedmiotem cesji wyłącznie za zgodą drugiej Strony wyrażoną na piśmie pod rygorem nieważności.
3. W sprawach nie uregulowanych postanowieniami niniejszej umowy mają zastosowanie przepisy obowiązującego prawa polskiego.
4. Wszelkie zmiany w treści niniejszej umowy wymagają formy pisemnej pod rygorem nieważności.
5. W przypadku sprzeczności pomiędzy postanowienia niniejszej umowy z postanowieniami karty gwarancyjnej, rozstrzygająca jest treść umowy.
6. Sądem właściwym dla rozstrzygania sporów z niniejszej umowy jest sąd powszechny właściwy miejscowo dla siedziby powoda.
7. Niniejsza umowa została sporządzona w dwóch jednobrzmiących egzemplarzach - po jednym dla każdej ze Stron.
8. Kupujący oświadcza, że posiada status dużego przedsiębiorcy w rozumieniu ustawy z dnia 8 marca 2013 r. o przeciwdziałaniu nadmiernym opóźnieniom w transakcjach handlowych.

|  |  |
| --- | --- |
| Za Sprzedawcę: | Za Kupującego: |
|  |  |